ＡＩＤＭＡ					
意思決定プロセス	**注目** Ａｔｅｎｎｔｉｏｎ	**興味** Ｉｎｔｅｒｒｅｓｔ	**欲求** Ｄｅｓｉｒｅ	**記憶** Ｍｅｍｏｒｙ	**行動** Ａｃｔｉｏｎ
心理や行動の状態	製品の存在を知る	製品に興味や関心を抱く	製品を欲しいと考え始める	製品を記憶する	製品を購入する
コミュニケーション目標	知らない ↓ 知っている	存在をぼんやりと言っている ↓ 関心を持つ	関心はあるが欲求なし ↓ 比較・評価をして欲しくなる	製品名や詳細が思い出せない ↓ 購入する候補になる	購入までには至らない ↓ 購入を決意する